

## MARLÈNE DELRUE

Directrice des Ressources Humaines



Marlène Delrue débute sa carrière chez POINT Information Systems en tant que responsable administrative. Après avoir piloté durant 2 années NCI Centres d’Affaires, elle rejoindra B3G Telecom, en août 2003, pour 6 ans. C’est là, en tant que chef de projet, qu’elle rencontrera Alexis de Goriainoff, l’actuel CEO de SEWAN.

En janvier 2010, suite à l’absorption de B3G Telecom par SFR, Marlène Delrue cofonde EVOX TRADING.

Enfin, en novembre 2013, elle adhère au projet de SEWAN, et rejoint l’équipe grandissante pour diriger les sujets administratifs, financiers, ainsi que les Ressources Humaines de la startup. Aujourd’hui, elle est épaulée d’une équipe de plusieurs dizaines de collaboratrices et collaborateurs, en France, et en Europe. Engagée dans le développement du groupe, Marlene Delrue mène également les initiatives RSE de SEWAN.

« Dans une scale-up en forte croissance telle que SEWAN, y compris au sein d’autres territoires européens, les enjeux sont multiples : attirer et intégrer les meilleurs talents de notre secteur certes, mais aussi – et si j’ose dire, surtout – fidéliser les équipes déjà en place qui sont le ciment de cette aventure depuis 2007. Nous avons à cœur d’innover notamment dans le cadre de notre politique interne afin de préserver notre agilité, et surtout de permettre à chaque salarié.e de s’approprier cette responsabilité que nous avons vis-à-vis de notre écosystème, comme de notre environnement. »

### SES SUJETS DE PRISE DE PAROLE :

- Recrutement des talents en France, en Europe : comment se rendre attractif en 2025 ?
- Scale-up : fidéliser ses collaborateurs lors des étapes de forte croissance
- Les « welcome back » : comment gérer ces collaborateurs qui REviennent dans l’entreprise ?
- Mobilité interne : comment la mettre en place ?
- Gestion des Ressources Humaines : de l’impératif d’une politique plus inclusive
- Quelle RSE dans la FrenchTech ?
- ...

### À propos de Sewan

Acteur européen créé en 2007 par Alexis de Goriainoff, David Brette et Christophe Cresp, Sewan vise à simplifier l’accès aux services Cloud et Télécoms en entreprise. Pour ce faire, Sewan propose un écosystème vaste de solutions complémentaires - Voix & Collaboration, Internet & Réseaux, Sécurité & Cloud - qu’il est possible tout à la fois de commander, facturer et configurer depuis une interface unique et automatisée : Sophia. L’offre de Sewan s’adapte ainsi à tous les besoins d’un monde professionnel aux méthodes de travail en perpétuelle évolution et contribue à transformer les usages des entreprises, de la TPE aux Grands Groupes, en facilitant et en accélérant leur digitalisation. Acteur majeur paneuropéen au chiffre d’affaires de 190 millions d’euros en 2024, Sewan compte 700 collaborateurs, 3500 ETI & Grands

Comptes, 165 000 entreprises clientes et plus d'un million d'utilisateurs finaux. Son activité commerciale est répartie dans 4 pays : France, Espagne, Belgique et Pays-Bas. Sewan dispose en outre d'un réseau de plus de 1350 partenaires distributeurs composés notamment d'opérateurs, d'intégrateurs informatiques, d'installateurs téléphoniques, ou de fournisseurs d'accès Internet. Site web : [www.sewan.fr](http://www.sewan.fr)

**CONTACT PRESSE**

Franck TUPINIER

[ftupinier@myntic-pr.com](mailto:ftupinier@myntic-pr.com)

06.74.68.37.93